

Direktionen i FF Skagen Koncernen er godt tilfredse med såvel råvaremængderne som resultatet i 2024. CEO Johannes Palsson (tv.) og CFO Lars Leer.



FF Koncernen kommer godt ud af 2024

FF Koncernen kan overordnet set se tilbage på et godt år 2024. FF Skagen modtog 458.000 ton råvarer, mens Scandic Pelagic modtog 92.000 ton råvarer.

INDHOLD

FF Koncernen kommer godt ud af 2024	1	Formandskorpset i FF Skagen – del 2:		FF Koncernen rejser i hele verden	10
Op- og nedture i årets pelagiske kvoter	4	– Alsidig formandspost i Hanstholm	8	Scandic Pelagic får besøg fra Kina	12
Sæler kalder på yderligere forskning	6	– Formand i Hvide Sande har taget imod 650 landinger siden april	9	Vi sikrer danskernes sild til højtiderne	14
		– Lagerchef med 15 mellagre og 28 olietanke	9	FF Koncernen opkøber Cosmos Trawl bygning	16



»2024 har været et ganske fornuftigt år – efter rekordåret i 2023 og et ganske fint 2022 ligeså,« siger CEO i FF Koncernen, Johannes Palsson.

Status for FF Skagen

Fiskemel- og oliefabrikken modtog i 2024 458.000 ton råvarer.

»Mængderne er lidt større i 2024 end i 2023, men de er en del bedre, end hvad vi forventede i år, så vi er ganske godt tilfredse,« siger CFO i FF Koncernen, Lars Leer.

Også resultatet for 2024 endte med at blive bedre end forventet:

»Prisen på fiskeolie faldt senere end forventet, ligesom produktionsomkostningerne var lavere grundet lavere omkostninger til energi. Dette kombineret med de højere råvaremængder gør, at vi opnår et bedre resultat end budgettet,« siger CFO i FF Koncernen, Lars Leer.

Status for Scandic Pelagic

På Scandic Pelagic siden modtog koncernen godt 92.000 ton råvarer mod forrige års 88.000 ton.

»Scandic Pelagics mængder i 2024 endte med at være lidt mindre, end hvad vi havde sat næsen op efter, men leverancerne var vanskelige – blandt andet blæste en del af det, vi havde reg-

◀ *Direktionen sender en stor tak til medarbejderne for året, der er gået. »Vi har nogle kanondygtige og arbejdsomme medarbejdere, som yder en rigtig god service til alle vores kunder og leverandører, og der skal ikke herske nogen tvivl om, at de er medvirkende til, at vi står, hvor vi står,« siger CEO i FF Koncernen, Johannes Palsson. Han understreger samtidig, at koncernen fortsat hæster frugten af de tiltag, der er gjort i den seneste årrække.*

Koncernen har et stadigt stigende fokus på den grønne omstilling, og et af håbene for den nærmeste fremtid er at sikre, at der kan komme tilstrækkeligt strøm til Skagen, så fabrikkerne kan overgå til eldrevne produktion.



net med, ganske enkelt væk. Et trægt fiskeri og dårligt vejr er en ringe kombination,« siger CEO i FF Koncernen, Johannes Pålsson.

Udfordringerne på trods kan koncernen dog godt være tilfreds med resultatet i Scandic Pelagic i 2024.

»Det lykkedes os at øge kapaciteten i skæreriet, hvilket har været med til at holde omkostningerne nede og dermed delvist kompensere for de stigende råvarepriser. Vi modtog ikke de forventede mængder matjessild og silderogn, men heldigvis udleverede vi til gengæld flere marinerede produkter, end vi har gjort de seneste mange år. Det er derfor med glæde, jeg kan sige, at vi har klaret os ganske fint,« siger Lars Leer.

Den øgede udlevering af marinerede sildeprodukter hænger sammen med den told, der i 2024 blev pålagt marinerede sild fra Norge ind i EU.



En stor tak til alle leverandørerne, der på FF Skagen siden har leveret 458.000 ton råvarer i 2024 mod 457.000 ton i 2023, samt på sildesiden 92.000 ton råvarer mod 88.000 året forinden.

»Grundet tolsituationen har kunderne efterspurgt flere marinerede produkter hos os end tidligere. Det resulterede i, at vi har været rundt i alle kroge og hjørner for at finde nok produkter, og det lykkedes vi med,« siger Lars Leer.

Udsigterne for 2025

Det lyder samstemmigt fra koncerndirektionen, at 2025 nok skal blive et fornuftigt år af slagsen, på trods af flere udfordrende faktorer.

»Lige nu ser vi ind i en lille reduktion i kvoterne for 2025. Vi kender givetvis ikke kvoterne for nordsøbrisling og tobis, og vi er fortsat uafklarede om tobisproblematikken mellem UK og EU, som nu er en voldgiftssag. Men generelt set er markedet godt og stabilt på begge sider af vejen, og med alle disse faktorer en mente har vi lagt et realistisk budget, og vi ønsker og har kun 'fornuftige' udsigter til 2025,« siger Johannes Pålsson.

»Med udsigten til færre råvarer og flere udfordringer ude i horisonten er vi alligevel fortrøstningsfulde omkring 2025, som vi nok skal håndtere på bedste vis,« siger Lars Leer.

Grøn omstilling

I forlængelse af koncernens bæredygtighedsstrategi arbejder den løbende med initiativer på fabrikkerne, der skal nedbringe dens carbon foot print, og som løbende stiller den bedre i den grønne omstilling.

I øjeblikket går diskussionen på at få en bedre elektrificering af Nordjylland, så koncernen i større grad kan overgå til el.

»Vi mener bestemt, det er vejen frem at reducere vores CO₂-udledning, men det kan imidlertid ikke lade sig gøre, før elnettet i Nordjylland bliver udbygget. Men når det sker, så er vi mere end klar på næste skridt i den grønne omstilling,« siger Johannes Pålsson.



Op- og nedture i årets pelagiske kvoter

Årets fiskerikvoter varierer som altid fra bestand til bestand. Chefbiolog ved Danmarks Pelagiske Producentorganisation, Claus Sparrevohn, vil i det følgende redegøre for de i skrivende stund kendte kvoter for 2025.



Chefbiolog ved Danmarks Pelagiske Producentorganisation, Claus Sparrevohn.

Selvom blåhvillingerrådgivningen falder med 5% i forhold til sidste år, er det alligevel denne art, der byder på årets bedste kvotenyhed:

»Jeg synes, det er meget positivt, at man for 3. år i træk kan fiske over 1,5 mio. ton blåhvilling. Nok er der et lille fald i rådgivningen i forhold til sidste år, men den ligger fortsat på et højt niveau,« siger chefbiolog ved Danmarks Pelagiske Producentorganisation (DPPO), Claus Sparrevohn.

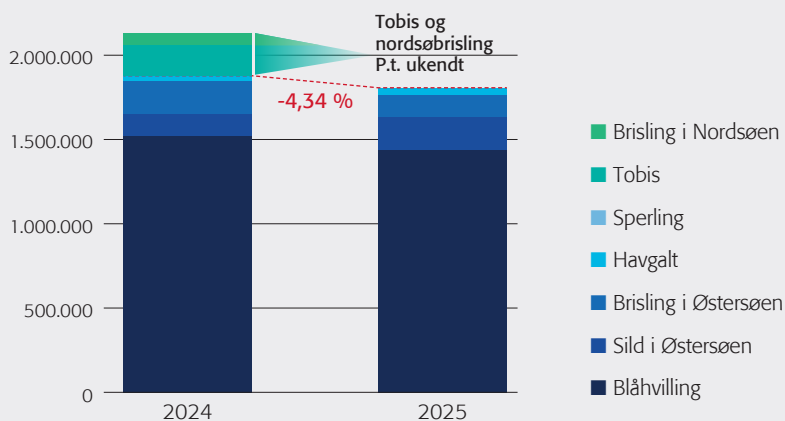
Kvoterådgivningen for 2025 lyder på 1.447.054 ton mod sidste års rådgivning på 1.529.754 ton.

»At kvoterådgivningen holder sig rimelig konstant skyldes de to meget store årsklasser 2020 og 2021, som er de to største set i perioden siden 1980. I takt med de to store årsklassers forsvinden ud af fiskeriet er det forventningen, at der vil komme et betydeligt fald i rådgivningen,

Arter til fiskemel – hele fisk, angivet i ton

Arter	2024	2025	% Change
Blåhvilling	1.529.754	1.447.054	-5,6%
Sild i Østersøen	131.625	192.750	43,98%
Brisling i Østersøen	201.000	139.500	-30,60%
Havgalt	27.349	38.295	40,02%
Sperling	10.292	0	-100%
Lodde	0	0	0
Tobis	169.521	Kvote pt. ukendt	
Brisling i Nordsøen	75.321	Kvote pt. ukendt	
I alt	1.900.020	1.817.599	-4,34%

Kilde: EU-Kommissionen + de øvrige relevante stater med kvoteandele



Kilde: EU-Kommissionen + de øvrige relevante stater med kvoteandele

men det vil tidligst være for 2026,« siger chefbiolog ved DPPO, Claus Sparrevohn.

De positive sildearter

Hvad angår sild stiger den atlantiskandiske sildekvoterådgivning med 3% i forhold til sidste år – fra 390.010 ton til 401.794

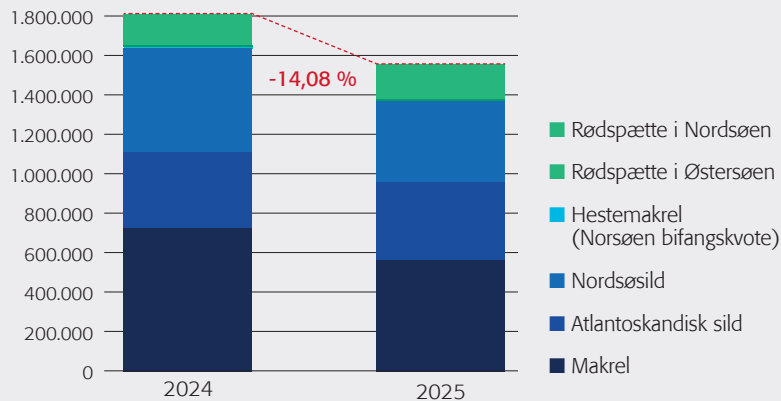
ton i år – men der kan være endnu større stigninger i vente i de næste år.

»Denne stigning hænger sammen med, at der er tegn på, at der kommer nye stærke årsklasser ind i bestanden. 2021 årsklassen er over middel og 2022 årsklassen

Biproduktarter til fiskemel, angivet i ton

Arter	2024	2025	% Change
Makrel	739.386	576.958	-21,97%
Atlantiskandisk sild	390.010	401.794	3,02%
Nordsøsild	532.166	410.707	-22,51%
Hestemakrel (Nordsøen bifangstkvote)	9.730	970	-90,03%
Rødspætte i Østersøen	11.313	11.313	-53,11%
Rødspætte i Nordsøen	157.012	178.942	+25,5%
I alt	1.839.617	1.580.684	-14,08%

Kilde: EU-Kommissionen + de øvrige relevante stater med kvoteandele



Kilde: EU-Kommissionen + de øvrige relevante stater med kvoteandele

vurderes til at være den højeste de sidste 20 år. De to årsklasser indgår stadig kun meget lidt i den fiskbare bestand og derfor vil man, hvis prognoserne holder, først se en større stigning for 2026 og årene frem,« siger Claus Sparrevohn.

For de centrale sild i Østersøen er kvoten fastlagt og den lyder på en stigning på hele 108% – fra 40.368 ton til 83.881 ton.

»Det lyder vildt med denne kvotestigning, men den skal ses i lyset af, at sidste års kvote var historisk lav. Dermed ikke sagt, at det ikke er glædeligt, at det tydeligvis går i den rigtige retning for bestanden,« siger Claus Sparrevohn.

Arter med 'bekymrende' kvoterådninger

Fra de bedste nyheder kvotemæssigt til de mest bekymrende:

»Mine største bekymringer ligger hos arterne nordsøsild og makrel, som begge falder med 22% i forhold til forrige år. Makrellen er faldet de seneste 6-7 år i træk, hvilket desværre højst sandsynligt afspejler en nedgang i bestanden.

Da EU, Norge og UK er blevet enige om at følge rådningen for Nordsøsild, falder den danske kvote ikke alene med 22%, men hele 33%, hvilket skyldes, at EU internt fordeler sildene forskelligt, alt efter hvor stor en kvote, der er.

Kvoterådningen i år lyder på 410.707 ton mod 532.166 sidste år.

»Nedgangen skyldes primært, at 2022 årsklassen er vurderet til at være markant mindre, end hvad man troede sidste år. At årsklassen menes at være mindre skyldes primært, at man på forårets trawltog fan-

gede historisk få unge sild – noget som flere mener skyldes dårligt vejr under togtet og ikke nødvendigvis reflekterer, at der er få unge sild. Hvilken forklaring der er den rigtige, vil man først vide senere på året, når rådningen for 2026 laves,« siger Claus Sparrevohn.

Kvoterådningen for østersøbrisling ligger ligeledes i den bekymrende ende med en nedgang på 31% fra 201.000 ton i 2024 til 139.500 ton i 2025.

»ICES vurderer, at der har været en lav rekruttering til østersøbrisling i en række år nu, og derfor kommer der dette ret drastiske fald i kvoterådningen for 2025,« siger Claus Sparrevohn.

For arterne sperling og lodde er der anbefalet 0-kvoter.

Afventer tobis- og brislingekvoter

Kvoterne for tobis i 2025 og brisling i 2025/2026 er fortsat ukendte.

»Det er stadig for tidligt at gisne om tobiskvoterne, men jeg kan sige så meget, at skrabetogterne er gennemført på fin vis, og der har også været skrabetogter i UK farvand, således vi har fået al den data, vi gerne vil have. Tobisfiskeriet i år er ikke bare afhængig af kvoten, men ligeledes hvordan konflikten med UK bliver løst,« siger Claus Sparrevohn og tilføjer: »Hvad løsningen bliver på konflikten, ved vi måske allerede i slutningen af februar lidt mere om.«

Sild i Østersøen, angivet i ton

	2024	2025	% Change
Centale østersøsild (25-27,28,2,29 og 32)	40.368	83.881	108%
Botniske Bugt sild (30 31)	55.936	66.446	19%
Riga sild (28.1)	34.533	41.635	21%
Baltic Sea West (22-24)	788	788	0%
I alt	131.625	192.750	46,44%

Kilde: EU-Kommissionen + de øvrige relevante stater med kvoteandele

Sæler kalder på yderligere forskning

To rapporter om sæler fra 2024 antyder, at der er brug for yderligere forskning på dette havdyr; Dels fordi sælbestanden tilsyneladende er vokset eksplosivt i visse områder og dermed kan skabe ubalancer i økosystemet, dels fordi sæler kan være med til at besvare klodens stigende proteinbehov.

I 2024 blev der udarbejdet to rapporter om sæler: Den ene af de canadiske myndigheder, den anden af islandske Matis Food Research and biotechnology i samarbejde med European Fish Meal and Fish Oil Producers (EFFOP).

Jónas R. Viðarsson er Director of Business Development and Research ved det statslige islandske institut Matis Food Research and Biotechnology – og var med til at udarbejde rapporten »Nordiske sæler: Sælbestande i Nordatlanten, det arktiske ocean og tilstødende farvande.« »Vores oprindelige målsætning var at få et estimat over sælbestanden, som er uforvaltet, da den visse steder er vokset eksplosivt efter to årtiers fredning,« siger Jónas R. Viðarsson

Mere research påkrævet

James Hinchcliffe er biolog ved EFFOP og Marine Ingredients Denmark (MID) og var ligeledes med til at udarbejde rap-

porten om sæler på den nordlige halvkugle.

»Det vigtigste vi kan konkludere ud fra rapporten er, at der mangler viden omkring sæler og at der skal mere research på arten – ikke bare for fiskebestandens skyld, men for hele økosystemets,« siger James Hinchcliffe.

Den canadiske rapport »Sealing the Future – A Call to Action,« understreger ligeledes behovet for et langt større kendskab til sæler og efterspørger en decideret national sælforskningsstrategi.

Sæler spiser alarmerende stor mængde biomasse

James Hinchcliffe understreger, at der

ligger et stort potentiale fiskerimæssigt: »Den visse steder eksplosivt voksende sælbestand giver fiskeriet store begrænsninger. Det harmonerer ikke så godt med den stigende befolkningstilvækst i verden og kalder på, at arten skal reguleres,« siger biolog ved EFFOP og MID, James Hinchcliffe.

Han henviser til estimatet i rapporten, der vurderer, at der er omtrent 14,5 mio. sæler i nordatlanten og det arktiske ocean og tilstødende farvande, som årligt fortærer 36 mio. ton biomasse i havet – hvor fiskerne til sammenligning fisker under 10 mio. ton årligt i samme område og fiskeriet på verdensplan udgør 80 mio. ton om året.

Sælerne på den nordlige halvkugle er i direkte konkurrence med fiskerne, fordi de både spiser den biomasse, som føder de arter, fiskerne fisker, men også fordi de ofte spiser direkte af fiskernes fangst. Derudover er sæler bærere af ringorm, der ved overførsel til fiskene skal fjernes manuelt i produktionen efter landing og dermed er en kæp i produktionshjulet.





Foto: Privatfoto

James Hinchcliffe, biolog ved EFFOP og Marine Ingredients Denmark.

Opsamlende opfordrer rapporterne til meget mere research for at få et bedre datamateriale og dermed større grundlag for at redefinere synet på sæler, sikre balancen i økosystemet og muligvis indføre og lovliggøre import af en ny kilde til protein i en verden med stadig større befolkningstilvækst dag for dag.

»Disse dyr har haft sådan en storslået betydning i hundredevis af år, og de deler vandene. Fremover handler det om at få skabt et større vidensgrundlag, således at vi kan føre en velovervejede og bæredygtig forvaltning, fair for alle,« siger James Hinchcliffe.

»De 36 mio. ton biomasse er primært arter, som mennesker ikke spiser direkte – men de arter vi spiser, er afhængige af dem, og derfor er sælerne i direkte konkurrence med fiskerne,« siger Jónas R. Viðarsson fra Matis Food Research and biotechnology og kalder de visse steder eksplosivt voksende sælbestande decideret »alarmerende«.

»Det ender i sidste ende ved at være et spørgsmål om fødevarerikkerhed, når man lader et af havets toprovdyr forblive uforvaltet, i en verden med stigende befolkningstilvækst. Sælerne spiser betydelige mængder proteinkilde,« siger Jónas R. Viðarsson.

Supersunde sæler

I samme ombæring fortæller han, at sælerne samtidig selv er en kæmpe potentiel proteinkilde for os mennesker.

»Sæler indeholder enormt sunde olier – og meget af det. I Canada er det lovligt at fange sæler og sælge sælprodukter, og her kan man blandt andet købe nogle af de sundeste olie kapsler, fra sæler,« siger Jónas R. Viðarsson.

Ulovlig import

Det leder til rapportens næste belysningsområde; Nemlig at sælprodukter er ulovlige at importere til EU – bortset fra hvis de er fanget og produceret af 'indfødte'.

»Men i praksis er der ingen import, dels fordi det mestendels er ulovligt, sammenholdt med at de gamle 'propagandakampagner' har gjort sit for, at størstedelen af befolkningen tror, sæler er 'forbudt' område,« siger Jónas R. Viðarsson.

»Knusende« for inuitterne

Den canadiske rapport beretter, at misinformationens påvirkning har været socialt som økonomisk knusende for de indfødte i Canada, inuitterne, hvor sæler historisk har haft kæmpe betydning – og opfordrer til at igangsætte en antimisinformationskampagne.



Foto: Matis

Jónas R. Viðarsson, Director of Business Development and Research ved Matis Food Research and Biotechnology.

RAPPORTER

Nordic Seals: Seal populations in the North-Atlantic, Artic Ocean and adjacent waters. – Udgivet i juni 2024 af Matis Food Research og bioteknologi – i samarbejde med European Fishmeal and Fish Oil Producers.

»Sealing the Future – a Call to Action« – Udgivet i maj 2024 af Fishing and Oceans Canada under de canadiske myndigheder.

Formandskorpset i FF Skagen

I sidste udgave af FF Nyt bragte vi en artikel om de fire produktionsformænd i Skagen. I denne udgave fortsætter vi føljetonen med at se nærmere på resten af FF Skagens formandskorpset; Næmlig formændene i Hanstholm og Hvide Sande samt lagerchefen i Skagen, der i dagens anledning kommer under samme kam.

DEL 2

Alsidig formandspost i Hanstholm

Det kan godt være, at fabrikken i Hanstholm er lukket, men det betyder ikke, at formand John Korsgård ligger på den lade side i sit virke for FF Skagen fra Hanstholm.



Foto: Thorikil Olesen

John Korsgård har været formand i FF Skagen i Hanstholm i ni år, og hans mange arbejdsområder gør ham til en sand blæksprutte.

»Der bliver stadig landet fisk i Hanstholm, som sidenhen fragtes til Skagen i lastbi-

Formand i Hanstholm, John Korsgård, har to medarbejdere til at assistere, og resten af arbejdet foregår med hjælp fra vikarbureauer ved spidsbelastninger.

ler. I den forbindelse er der såvel administrative som fysiske opgaver samt vikarer, der skal kaldes til for at hjælpe ved spidsbelastninger,« siger formand i Hanstholm, John Korsgård.

Arbejdet i Hanstholm indebærer imidlertid også mange andre typer opgaver:

»Jeg hjælper til med udlejning af nogle haller, vi har, til korn og træpiller, jeg afregner fiskepriser, planlægger vedligehold, tilser losseanlægget i Hanstholm – listen er lang, og en ting er sikkert: Jeg keder mig i hvert fald sjældent,« siger formand John Korsgård.

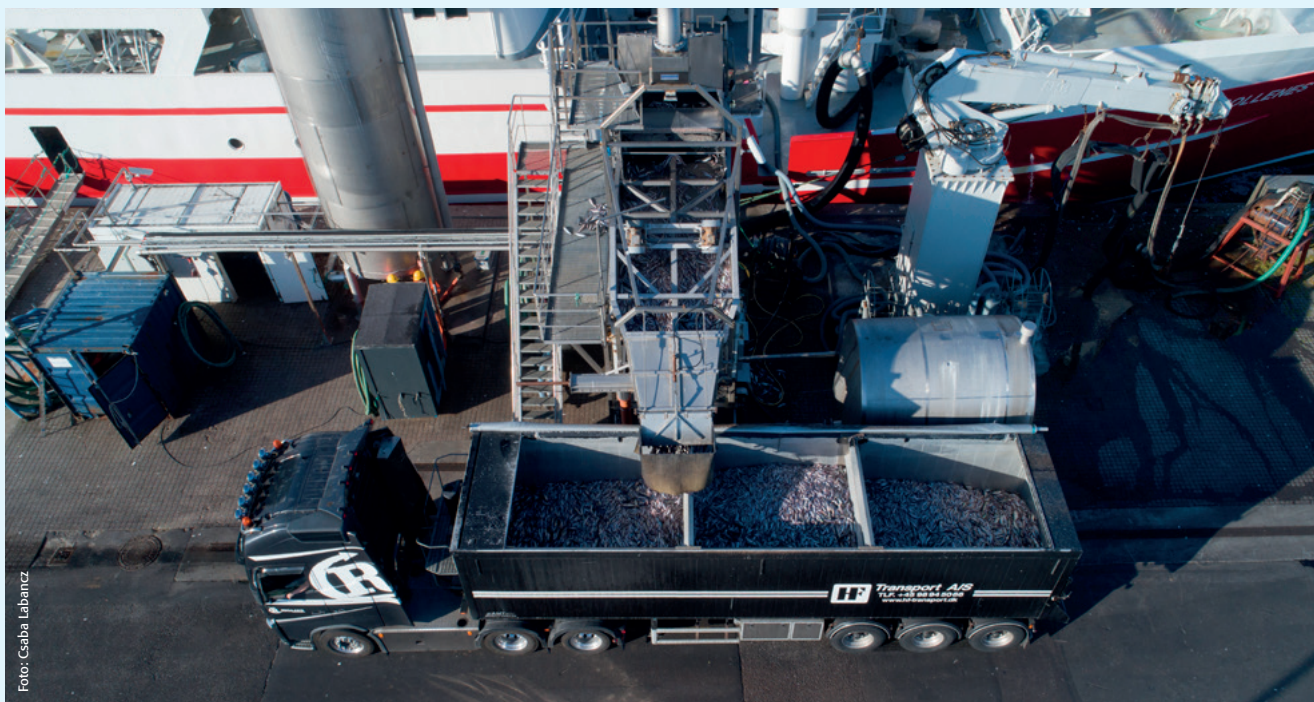


Foto: Csaba Labancz

Losning af råvarer i Hanstholm direkte i lastbil, der transporterer fiskene til Skagen

Formand i Hvide Sande har taget imod 650 landinger siden april

FF Skagen har en afdeling i Hvide Sande, som formand Mikkel Fjord styrer i samarbejde med fire mere eller mindre faste vikarer plus flere ved spidsbelastninger. Og med lange perioder med omkring 20 landinger om dagen lægger han bestemt ikke på den lade side.

Formand i FF Skagen i Hvide Sande, Mikkel Fjord, beskriver år 2024 som 'vildt':

»Hvide Sande er faktisk den havn i hele Danmark, hvor der finder flest landinger af industrifisk sted. Siden april måned og indtil årsskiftet har vi haft 671 landinger. Det er blandt andet mange mindre både – men ikke desto mindre har det mange dage svaret til op til 20 landinger i døgnnet, så der har været helt vildt travlt,« siger formand i FF Skagen i Hvide Sande, Mikkel Fjord.

Står for det hele

Som eneste faste mand på posten i FF

Skagens sydligste afdeling står han for alt fra at tage imod tilmeldingerne, bestilling af transport af råvarerne, som Rygaard Fisketransport kører til Skagen efter losning, kontakten til SkawInspection, der udtager prøver, booking af lastfolk og meget mere.

»Jeg har stået for det hele hernede siden 2018, jeg kender alle fiskere, og alle ved, hvordan det foregår, så det fungerer rigtig godt,« siger Mikkel Fjord, som udover kontakten med leverandørerne er i daglig kontakt med de øvrige formænd i Skagen og Hanstholm samt Fish Supply Director John B. Christensen, som



Formand Mikkel Fjord har i årets løb modtaget stort set hele den tobiskvote, der er fanget på rationsvilkår, da det bliver fanget ud for og syd for Hvide Sande.

ikke har kunnet undgå at lægge mærke til, hvor meget der har været at se til i Hvide Sande på det seneste.

»Der skal ikke herske nogen tvivl om, at Mikkel Fjord har gjort et kæmpe stykke arbejde i 2024, som vi er mange, der er meget imponerede over,« siger Fish Supply Director i FF Skagen, John B. Christensen.

Lagerchef med 15 mellagre og 28 olietanke

Når produktionsformændene slipper deres ansvar for råvarerne, tager lagerchef Martin Ravn over. Med 30 år på bagen for FF Skagen er der rigelig erfaring at trække på.



»Som lagerchef har jeg ansvaret for al fiskemel- og fiskeolie, der kommer ind og ud af lageret,« siger Lagerchef Martin Ravn og forklarer:

»Lige nu (efteråret, red.) er der lavsæson i

Ud over at Lagerchef i FF Skagen, Martin Ravn, sørger for bemanningen på lageret, gør han ditto for FF Koncernens datterselskab, Skagen Stevedore.

produktionen, og det betyder, at vi koncentrerer os om at få tømt lageret.«

Henvisningen til 'lageret' drejer sig nærmere bestemt om hele 15 fiskemellagre, der tilsammen kan rumme omkring 60.000 ton fiskemel – og hertil 28 store og små tanke til fiskeolie, der skønnes at kunne rumme ca. 30.000 ton fiskeolie.

I alt har Martin Ravn 24 medarbejdere samt industrivikarer, der bliver kaldt til ved behov, blandt andet i højsæsonen.

FF Koncernen rejser i hele verden

En stor del af året i såvel FF Skagen som Scandic Pelagic går med rejseaktivitet. Kundeplejen, forståelsen for hinanden samt ideudvikling til nye produkter er i højsædet, når FF Koncernen rejser ud.

En stor del af vores DNA at besøge vores kunder

I skrivende stund er CEO i FF Koncernen, Johannes Palsson, i Asien sammen med FF Skagens Sales Director Thomas F. Hansen.

»Vi har mange gode møder rundt omkring i verden. Besøgene er utrolig vigtige for vores relation til vores kunder, og når vi tager rundt får vi mange gode diskussioner

og bedre muligheder for at tilpasse vores produkter lige netop til kundernes ønsker. Det gør også, at vi får en helt anden og bedre mulighed for at følge og forstå mar-

kedet uden for Danmarks landegrænser,« siger CEO i FF Koncernen, Johannes Palsson.

Tilpasser sig kundernes ønsker

Lige nu er det Asien, det gælder. Kort før jul var det Nordamerika, der blev besøgt. Geografisk nærmere skal man heller ikke glemme de skandinaviske og europæiske kunder, som er vigtige for FF Skagen.

»Samarbejdet med vores kunder rundt omkring i hele verden går rigtig godt. En del af vores DNA er, at vi besøger vores kunder og til enhver tid er lydhøre for, hvad de siger og reagerer på deres input. Besøgene er i høj grad med til at præge den retning og de strategier, vi skal have. Det handler kort og godt om, at vi skal finde ud af, hvilke ideer og ønsker de har, så vi kan tilpasse os og levere dem,« siger Sales Director i FF Skagen, Thomas F. Hansen.

»Vi har netop afsluttet et godt år 2024, så lige nu er vi i fuld gang med at forberede et rigtig godt år 2025, hvor vi igen skal hele vejen rundt til vores kunder,« siger Johannes Palsson.



Sales Director i FF Skagen Thomas F. Hansen på kundebesøg i Asien, hvor FF Skagens produkter er leveret og står klar til brug.

Nye produkter i horisonten

Kort forinden jul var CEO i FF Koncernen, Johannes Palsson, og Sales Director i Scandic Pelagic, Benjamin Bosse, på tur i Asien. Både på dette marked og geografisk nærmere eksportmarkeder er der masser af nye ideer til nye produkter fra Scandic Pelagic i støbeskeen.



Foto: Benjamin Bosse



Foto: Johannes Palsson

CEO i FF Koncernen, Johannes Palsson (tv.) og Sales Director i Scandic Pelagic, Benjamin Bosse, på udkig i et supermarked i Tokyo, Japan.

»Det gik rigtig godt med at besøge vores asiatiske kunder. Vi har fået en grundig gennemgang og status på markedet, som i Asien primært er for silderogn. Markedet for silderogn har været lidt af en rutchebanetur med få mængder og dermed skyhøje priser, som dog er ved at stabilisere sig. Men vi skal have genskabt vejen til at få silderogn tilbage som topping i det asiatiske køkken, efter de i en periode har prøvet af med andre alternativer grundet manglen på silderogn,« siger CEO i FF Koncernen, Johannes Palsson.

Men alting afhænger ikke af silderogn, ej heller i Asien.

Ser lyst på fremtiden

»Vi er kommet hjem med masser af nye ideer til produkter i Scandic Pelagic, og vi arbejder videre med disse udviklinger såvel til Asien som til vores øvrige markeder. Udviklinger, der får os til at se lyst på fremtiden,« siger CEO i FF Koncernen, Johannes Palsson.

Sales Director i Scandic Pelagic, Benjamin

Bosse, forklarer, hvordan virksomheden i fremtiden vil komme til at overtage flere og flere steps fra deres kunder.

»Vi vil i Scandic Pelagic arbejde sammen med vores kunder om at udvikle nogle



Foto: Benjamin Bosse

mere 'enkle' premium sildeprodukter for at vinde nye markeder. Sådanne produkter vil gøre sild til en mere acceptabel og letspiselig råvare i køkkenet for den yngre befolkning, som vi også håber vil spise flere sild fremadrettet. Samtidig vil sådanne produkttyper passe bedre ind på det asiatiske marked, hvor potentialet er enormt,« siger Sales Director, Benjamin Bosse.

Ser muligheder i bifangst

Udover at udvikle sig ud over de traditionelle marinerede sildeprodukter, overvejer Scandic Pelagic også helt andre nytænkende ideer.

»Ud over at videreudvikle på vores sildeprodukter ser vi også ind i at udnytte vores bifangst mere hensigtsmæssigt ved at undersøge mulighederne for at lave fine produkter til konsum heraf i stedet for kun at sende det videre til fiskemel- og olie som nu,« siger Sales Director i Scandic Pelagic, Benjamin Bosse.

Scandic Pelagic fortsætter året med opfølgende kundebesøg verden over og kan derudover se frem til at gæste Boston Seafood Show i USA til foråret.

◀ Johannes Palsson på lokalt kinesisk marked for at tjekke råvarerne ud.

Kundebesøg i Kina. ▼



Foto: Benjamin Bosse

Scandic Pelagic får besøg fra Kina

I efteråret fik Scandic Pelagic besøg af en kinesisk delegation, som turnerede rundt i den danske fiskesektor anført af Danish Seafood Association (DSA). Formålet var at få godkendt en lang række fisk og fiskeprodukter en bloc til eksport til Kina.

Den kinesiske delegation var i Danmark en hel uge og var på alt fra inspektionsbesøg på fabrikker til rundvisning på Fødevarerstyrelsens laboratorium til et kig hos en grænsekontrolstation i Kalundborg. Årsagen var, at Danmarks Minister for Fiskeri,

Landbrug og Fødevarer i 2023 underskrev en protokol i Kina for at blive såkaldt systemgodkendt til eksport af en lang række vildfangede arter af fisk og skaldyr og produkter heraf til Kina – fra såvel Danmark som Grønland.

»Kineserne har en lidt anden tilgang til fødevarekontrol. Hvor vi herhjemme primært fokuserer på kontrol af kvaliteten på det færdige produkt, har de et større fokus på de enkelte trin i processen frem til færdigvaren, og de har været rundt og få syn for



Delegationen bestod af fire inspektører samt en repræsentant fra den kinesiske ambassade i Beijing

sagen, blandt andet hos Scandic Pelagic,« siger direktør i DSA, Poul Melgaard Jensen.

Positiv respons skaber tro på godkendelse

Og både hos sildefabrikken i Skagen men generelt rundt omkring i hele landet blev besøget betragtet som en succes.

»Vi fornemmede selv, at det var et virkelig veloverstået inspektionsbesøg, og vi fik samme positive respons fra såvel Fødevarerstyrelsen som den danske ambassade i Beijing. Vi har sidenhen modtaget en rapport over ting, vi har skulle ændre, hvilket var helt forventeligt.

Så nu er der bare tilbage at vente på, at

Danmark og Grønland med al sandsynlighed vil blive godkendt til eksport af 'nye' arter og produkter til Kina, som vil skabe fremgang i vores eksport. Det vil virkelig være noget, der rykker og kan gøre en forskel,« siger direktør i DSA, Poul Melgaard Jensen.



Der blev taget godt imod den kinesiske delegation, da de ankom til Scandic Pelagic og blev vist rundt på sildefabrikken.



Som en del af besøget i Skagen kom den kinesiske delegation også ombord på SH 4 Ellen Bach.

Generalforsamling i april

Den årlige generalforsamling i »FF Skagen A/S« er **torsdag den 10. april.**

Som sædvanlig holdes generalforsamlingen i mødelokalet på Olielageret, Oliekajen i Skagen.

Dagsorden ifølge vedtægterne.

Vi sikrer danskernes sild til højtiderne



Der er ikke noget som en god sild til årets jule- eller påskefrokost. Det mærker de i særdeleshed hos sildeproducenterne Tenax Sild og Hirtshals Seafood, som står for størstedelen af sildesalget til det danske marked.



Foto: Hirtshals Seafood

Sild og snaps hører uløseligt sammen på ethvert jule- og påskebord. Skål!

Faktisk er der så travlt op til jul og påske, at de to danske sildeproducenter sælger omkring 50-60% af alle årets sild netop op til disse to højtider.

»Op mod jul og påske går vi helt konkret fra etholdsskift til toholdsskift i produktionen. Juleproduktionen starter allerede op i slutningen af september, salget starter i løbet af oktober, og så har vi altid rigtig travlt i løbet af november og december måned,« siger kommerciel direktør i Hirtshals Seafood, Mads Holm Madsen og tilføjer:

»Når julen er slut, så er lageret helt tomt, og så kan vi begynde at få bygget det godt op igen, inden påsken står for døren.«

Fælles for julen og påsken er, at der er nok at se til, men det er på to forskellige måder.

»I og med at påsken varer færre dage, er der som regel større travlhed op til denne højtid – især hvis den falder tidligt, da der så er færre dage til at opbygge lager. Men julen varer jo som bekendt længe, og derfor er det også her, vi samlet set har det største salg,« siger CCO i Tenax Sild, Mikkel Victor Kremmling.

De traditionelle sild hitter

Til begge højtider er det de klassiske variationer, der brager mest igennem; nemlig den klassiske marinerede sild, karrysilden og kryddersilden.

»Ud over de klassiske varianter må vi heller ikke glemme den stegte sild, lavet af



sildelapper. For mange familier er det ikke rigtig jul, før de har fået en god stegt sild,« siger CCO i Tenax Sild, Mikkel Victor Kremmling.

Masser af sild til årets julefrokoster

Der har været godt gang i sildeglassene til jul i år.

»Det er gået rigtig fornuftigt til jul i år, men vores største pejlemærke for salget handler faktisk mere om, hvordan 'gensalget' går i januar måned. Vi plejer at sige, at hvis ikke vi sælger et glas sild i januar, så er det fordi, julen ikke er gået helt, som den skulle,« siger kommerciel direktør i Hirtshals Seafood, Mads Holm Madsen.

Generelt set er sildesalget i Danmark let nedadgående – men ikke i højtiderne.

»Det er stadig vores påstand, at folk henover højtiderne falder tilbage til traditionerne og den klassiske julemad. Så i disse perioder ligger salget faktisk meget stabilt år for år,« siger Mikkel Victor Kremmling.

Men som Vild med Sild føljetonen også tidligere har beskrevet i FF Nyt, så er der absolut ingen grund til, at det kun er til højtiderne, sildene skal på bordet.

»Der er mange, der er forudindtagede om deres holdning til sild, men det er vores påstand, at alle kan lide sild i en eller anden afskygning – de har bare endnu ikke smagt den variant, der passer til dem,« siger Mads Holm Madsen.



»Det er vores oplevelse, at danskerne ved højtiderne i større grad vælger kvalitetsbrands som for eksempel vores Lykkeberg. Her er det tilsyneladende lidt vigtigere at gå efter noget, der lige er en tand mere særligt,« siger CCO i Tenax Sild, Mikkel Victor Kremmling.



»Vi bliver nødt til at starte sildeproduktionen i god tid inden højtiderne for at nå det. Det kræver en god produktionsplanlægning og nogle gode leverandører, der kan levere – og der er Scandic Pelagic jo en af dem, der altid kan levere, når vi har brug for det,« siger kommerciel direktør i Hirtshals Seafood, Mads Holm Madsen.

FF Koncernen opkøber Cosmos Trawl bygning

FF Koncernen overtog 1. november 2024 Cosmos Trawls gamle bygning, som ligger på Skagen Havn lige ved siden af Scandic Pelagic.



CEO i FF Koncernen, Johannes Palsson, foran koncernens nyligt opkøbte bygning. Scandic Pelagic bruger bl.a. Cosmos Trawls gamle bygning til opbevaring mellem sæsoner, opbevaring af emballage, gamle maskindele, der venter på at blive solgt og meget andet

Bygningen er købt for at imødekomme Scandic Pelagics behov for opbevaring her og nu – og skaber samtidig potentiale for andre udnyttelsesmuligheder på sigt.

»Vi mangler altid lagerplads, så da Cosmos Trawl flyttede og satte deres gamle bygning til salg, var vi ikke sene om at slå til. Lokationen lige ved siden af Scandic Pelagic passer godt og er vigtig her og nu – og kan også ske at blive det ind i fremtiden,« siger CEO i FF Koncernen, Johannes Palsson.



Vådbinderiet Cosmos Trawl har nu til huse på det nye havneareal, hvor de har fremtidsrettet deres drift med nye, flotte og velegnede lokaler og meget mere plads.